

2021年10月5日

報道関係各位

静岡商工会議所
静岡県事業承継・引継ぎ支援センター

「アントレ事業承継」との連携開始について

静岡商工会議所が同会議所内に設置した静岡県事業承継・引継ぎ支援センター（統括責任者：清水至亮、以下「支援センター」）では、個人の独立開業を支援する株式会社アントレプラス（本社：東京都港区、代表取締役田中翔、以下「アントレプラス」）が提供する小規模 M&A 案件のマッチングサービス「アントレ事業承継」と「静岡県後継者人材バンク事業」との連携を、下記の通り開始したことをお知らせいたします。

この連携を通じて、コロナ禍で高まった「Uターン・Iターン創業」へのニーズに応えるとともに、全国から広く起業家を招聘することを通じた静岡県における後継者問題の解消と地域の活性化を目指します。

なお、本連携は、個人起業家を対象を絞った M&A マッチングサービス（民間プラットフォーム）と、事業承継・引継ぎ支援センターとの間で実施される全国初の連携となります。

記

1. 連携の背景および目的

- ・中小企業庁の調査によると「2025年までに平均引退年齢とされる70歳を超える中小企業・小規模事業経営者は約245万人」となりますが、「約半数の127万先で後継者未定」となる予想で、その数は日本企業全体の3分の1になります。
- ・この状態を放置した場合、「2025年までに約650万人の雇用、約22兆円のGDPが失われる可能性がある」と試算されています。
- ・一方、日本には独立を目指す個人起業家が数多く存在しており、株式会社アントレが提供する独立開業支援の専門サイトには30万人以上が会員登録しています。
- ・このような起業家に後継者募集情報を伝えることを通じ、後継者不在事業の存続と独立開業の双方を実現することを目的に、今回の連携を開始することに至りました。
- ・なお、長引くコロナ禍の影響で「Uターン・Iターン創業」のニーズは確実に高まっており、この連携は静岡県（地方）への移住促進の観点からも重要であるため、アントレプラスでは静岡県での取組開始の後に全国への展開を考えています。

2. 連携開始日

- ・この連携は、2021年10月1日より開始。

3. 連携のスキームおよび手順（詳細は別紙「連携スキーム」をご覧ください）

- ・支援センターは、後継者不在事業主から寄せられた後継者募集案件を「アントレ事業承継」に掲載し、登録会員（後継者候補となる個人起業家）が閲覧します。

(<https://entrenet.jp/dplan/0003007/>)

- ・「アントレ事業承継」を閲覧した登録会員は、興味を抱く案件についてアントレプラスに問い合わせや資料請求を行います。
- ・アントレプラスでは、登録会員との面談を行う窓口「アントレカウンター」で意向や要望、適性等を確認した上で、支援センターに斡旋します。
- ・支援センターでは、斡旋された登録会員の「静岡県後継者人材バンク」への登録および後継者不在事業主との引き合わせを実施し、事業引継ぎ実現に向けサポートします。

4. 今後の展開

- ・連携開始にあたり、まず3件の「オープンネーム型（店名、社名を实名開示）案件」を掲載し、今後は案件開示数の増加を図っていきます。
- ・同時に、より多数の案件開示ができる「ノンネーム型（店名、社名は匿名）案件」についても開示準備を進め、条件が整いしだい実施していく予定です。
- ・また、この取組はニーズの高まりを見せている「Uターン・Iターン創業」への対応策として有効であるため、アントレプラスでは移住促進も絡めて全国への展開を準備しています。

<連携当事者からのコメント>

静岡県事業承継・引継ぎ支援センターのコメント

- ・現在、小規模事業者の後継者不在は極めて高く、廃業する事業者が後を絶ちません。そして、廃業した事業者のうち実に6割が黒字で、その多くが後継者さえ見つかれば存続できる事業でした。
- ・一方、アントレ会員が30万人を超えることから分かる通り、日本には独立開業を目指す起業家が数多く存在しています。
- ・このような起業家に後継者募集情報を伝えることが出来れば、後継者不在事業の存続と独立開業を同時に実現できるのですが、これまでは全国規模で迅速かつ効果的に伝達する手段がありませんでした。
- ・今回の「アントレ事業承継」との連携を通じて、事業引継ぎのために全国から起業家が静岡に集まれば、独立という自分自身の夢と地域経済の活性化が同時に実現できるのです。
- ・この活動を当センターでは強力に推進し、静岡にお越しいただく起業家の皆さんを精一杯支援していきますので、是非とも積極的にチャレンジしてください。

株式会社アントレプラスのコメント

- ・近年ではM&Aマッチングサイトが登場してきたことにより小規模事業者や個人でさえもM&Aが身近な存在になってきました。
- ・アントレ事業承継βをリリースしてから3カ月が経ちましたが、既に多くのマッチングが生まれ、新たな创业者の誕生と後継者不足による廃業が無くなるようとしています。
- ・『独立の味方』であるアントレが、個人の独立方法の一手段として事業承継×創業を支援すべく、静岡県事業承継・引継ぎ支援センターとの連携を通じて、『興味はあるけど何から始めてよいか分からない』『自分にとってどんな事業が適しているのか分からない』といった個人の悩みを解決して、全力で独立をサポートしていきます。

<関連情報>

■独立・開業支援サイト「アントレ」について

<https://entrenet.jp/>

1997年2月より、独立のために必要な情報を集約した日本最大級の独立開業専門メディア。利用者の興味関心のある独立開業プランへの「資料請求&資料ダウンロード、説明会予約」機能を提供。先輩の成功談・失敗談や企業検索から説明会・個別面談会情報まで比較検討できるフォーマットで提供する点が特長。アントレの会員数は30万人を超え、270件以上のフランチャイズ・代理店・業務委託募集といった独立開業プランを掲載することで、週3,000~4,000件の資料請求や説明会予約につながっている。(2021年10月現在)



■アントレ事業承継について

<https://jigyosyokei.entrenet.jp/>

後継者がいないために「事業を譲り渡したい」とお考えの方と、独立に向けて「事業を譲り受けたい」とお考えの方をつなぐ、マッチングサービス。「2,000万円以下の小規模案件をメインに扱う個人特化型の事業承継」「ミドルシニア層向け」「経産省が推進するオープンネームを含む信用度の高い案件」といった特徴がある。譲受側向け学習プログラムや相談窓口の開設などのサポートも実施している。



提供開始日：2021年6月17日

内容：個人向け小規模案件をメインに扱う『自走型』M&A マッチングサービス

特徴：取引額2000万円以下の案件をメインに取り扱う個人向けM&A案件検索サービス、譲受側向け学習プログラム（動画コンテンツの配信、オンラインセミナー）

■株式会社アントレプラス会社概要

「独立した働き方を選択した後も、失敗しないように支援し続ける」というビジョンの達成に向け、「アントレが着手していない周辺市場の開拓」をメインにビジネスアイデアを検証し、新規事業として開発・運営。斡旋サービス『アントレカウンター』運営等を実施。

社名：株式会社アントレプラス

代表取締役：田中翔

所在地：〒107-6111 東京都港区赤坂 5-2-20 赤坂パークビル 11階

事業内容：「独立・開業市場における周辺市場」の開拓、新規事業の運営を実施。

URL：<https://corp.entrenet.jp/>

■静岡商工会議所について

地域総合経済団体として、地域の商工業者の意見集約や経営支援、賑わいあるまちづくりを推進しています。会員数は約 13,000 事業所で、全国 515 商工会議所の中で 7 番目の規模を誇っています。

URL : <https://www.shizuoka-cci.or.jp/>

■静岡県事業引継ぎ支援センターについて

『中小企業・小規模事業者の事業承継に関する課題解決』を目的に、産業競争力強化法に基づいて全国 47 都道府県に設置された公的相談窓口です。静岡県においては、全国 4 番目のセンターとして 2012 年 1 月に静岡商工会議所内に設置されました。支援対象地域は静岡県内全域で、センターに在籍する専門家が円滑な事業承継実現に向けた助言や情報提供、マッチング支援などを行っています。

URL : <https://shizuoka-jigyoshoukei.jp>

<本件に関するお問い合わせ先>

静岡商工会議所 静岡県事業承継・引継ぎ支援センター

担当：清水、藪崎、足立 TEL 054-275-1881

以 上